



“

Днес, в Европа на терапия разчитат повече
диагностицирани хора, отколкото някога са
живели на тази територия.

”



**ПРАКТИКИ ЗА ТЪРГОВЕ И
КОНТРАКТИ ЗА
ФАРМАЦЕВТИЧНИ ПРОДУКТИ В
ЕВРОПА**

Д-р Тодор Финков



КАПИТАЛ

Пета годишна конференция

ИНОВАЦИИ И
ДОБРИ ПРАКТИКИ В
ЗДРАВНИЯ СЕКТОР

6 ноември 2018 / София Хотел Балкан

Индекс

Търовете в Европа и Потенциал за Реализиране на Спестявания

Бюджетен Фокус

Неутрален бюджет за здравеопазване и дял на фармацевтичните продукти

Търгове в Европа

Практики за договаряне и търгове за биологични и биоподобни продукти в Европа

По-ниски Разходи

Два модела за контролиране на разходите в Дания и Полша и адаптиран модел за България

Повече Биоподобни

Кои са следващите биоподобни продукти

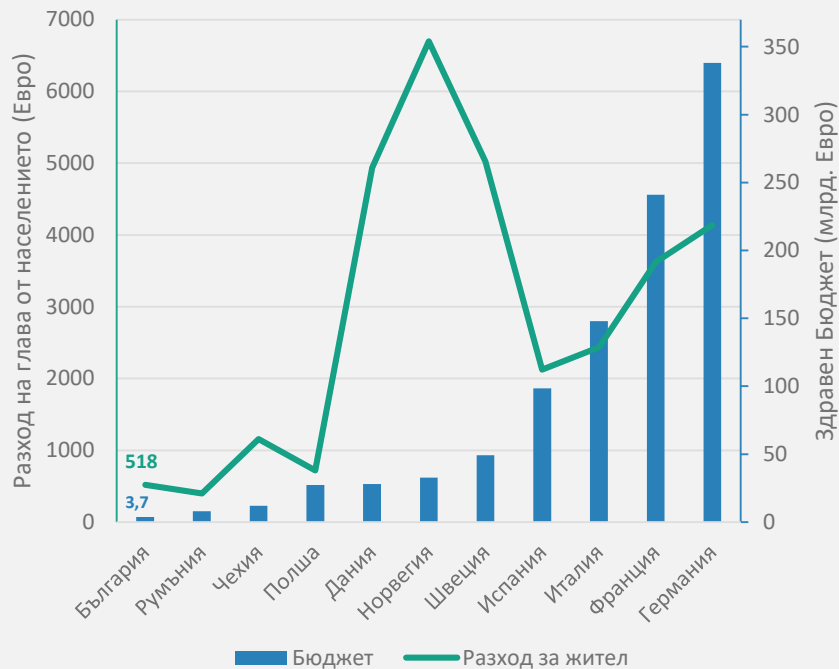
Устойчивост

Европейски принципи гарантиращи устойчивост на (биологичния) фармацевтичния пазар

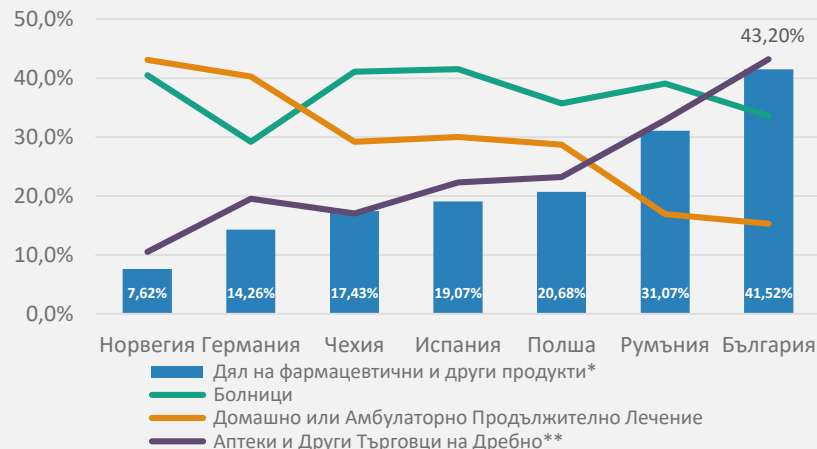
Здравни Бюджети

България е с голям пропорционален разход за медицински изделия и фармацевтични продукти

БЮДЖЕТИ И РАЗХОДИ ЗА ЗДРАВЕОПАЗВАНЕ, 2015*



РАЗХОДИ ЗА ЗДРАВЕОПАЗВАНЕ СПОРЕД ИЗТОЧНИКА, 2015*

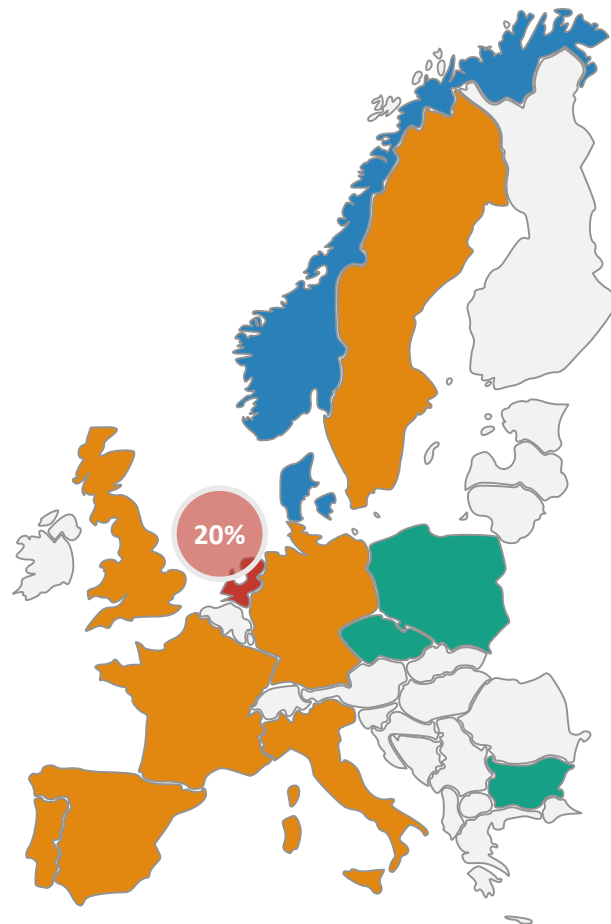


ЧУВСТВИТЕЛНИ КЪМ ЦЕНАТА НА ЛЕКАРСТВОТА СА БЮДЖЕТИТЕ, В КОИТО РАЗХОДЪТ ЗА ЛЕКАРСТВА ИМА ВИСОК ДЯЛ ОТ ЦЕЛИЯ РАЗХОД ЗА ЗДРАВЕ.

Търгове и договаряне в Европа

Практики за търгове и договаряне за биоподобни продукти

- Базираните на Качествени критерии търгове в Европа осигуряват устойчиви средни цени за молекула в сравнение с търговете базирани само на цена
- Холандия е пример за това как директното договаряне при биоподобните продукти осигурява достъп до терапията
- Дания (чрез AMGROS) и Норвегия (чрез LIS) са водещи в организирането и опита при провеждане на централизирани национални търгове
- Етанерцепт, инфликсимаб и ритуксимаб доминират тръжните процедури за биоподобни продукти и показват, че по-ниските цени водят до по-голям достъп до тези терапии



Последно въведени биоподобни молекули

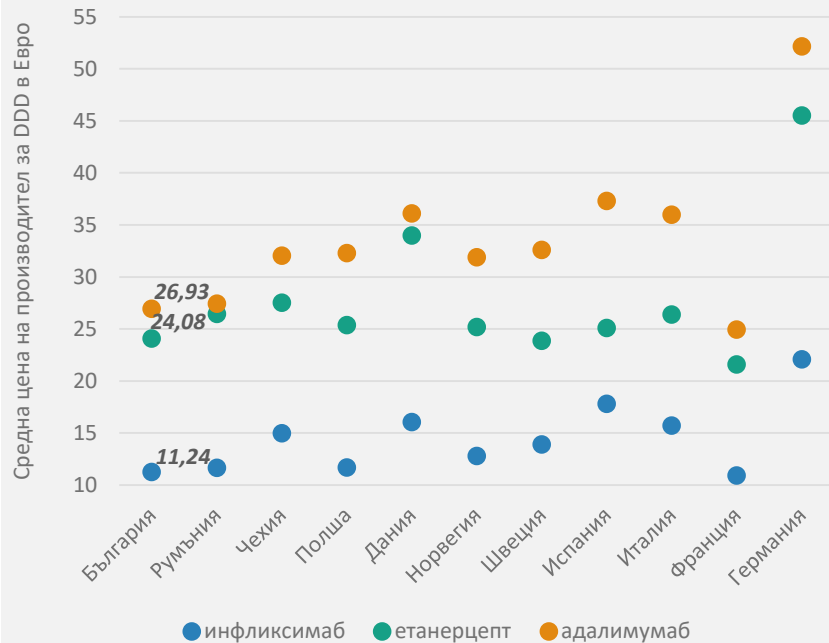
На първият Европейски търг адалимумаб направи оферта с 80% намаление на цената си*.



СРЕДНА ЦЕНА ЗА DDD**

инфликсимаб – 14,4 Евро
етанерцепт – 27,7 Евро
адалимумаб – 33,6 Евро

СРЕДНИ ЦЕНИ НА ПРОИЗВОДИТЕЛ НА ПОСЛЕДНО ВЪВЕДЕНИ БИОПОДОБНИ МОЛЕКУЛИ, Август 2018 **



* Непотвърдена информация от компанията производител.

**Източници: Публични бази данни. Някои от цените са калкулирани.

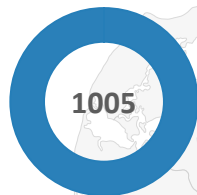
**Източници: Публични национални бази данни за цени на фармацевтични продукти в страните.



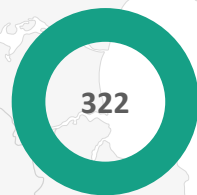
Дания

1

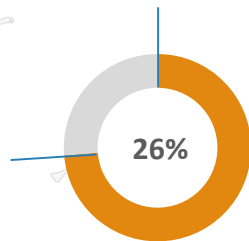
Централен национален търг базиран на цена, ексклузивни доставчици, бързо превключване
AMGROS накратко в цифри и практика



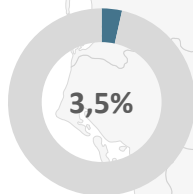
Оборот над 1 милиард Евро



Спестява 322 млн. Евро разходи



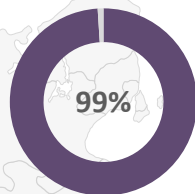
26,3% намаления от официалните цени



Отбелязва най-ниският ръст на разходите през 2016



293 тържни групи за 749 АТС кода покриващи над 1250 продукта



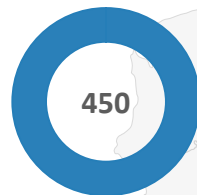
Осигурява 99% от лекарствата за обществените болници



Полша



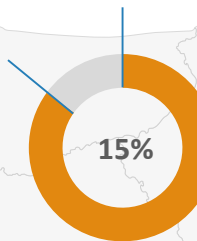
Множество търгове на ниво болница, регионални различия на наличните биологични терапии, умерен стимул за превключване
Болничните търгове накратко в цифри и практика



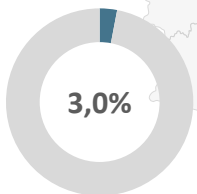
Над 450 биологични търга за година



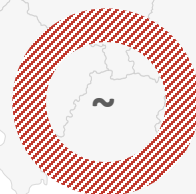
Предполагат спестявания



Предполагат 10-15% спестявания



Ръст на разходите през 2017



Нестандартизирани тържни групи и процедури



Осигурява неясен обем от лекарствата за обществените болници

Адаптиран подход за обезпечаване в България

Биоподобните продукти могат да осигурят по-широк достъп до терапия за пациентите



РАЗХОД ЗА ЗДРАВЕ

- Делът на фармацевтичните продукти и медицинските изделия от общият разход за здраве е един от най-високите в Европа



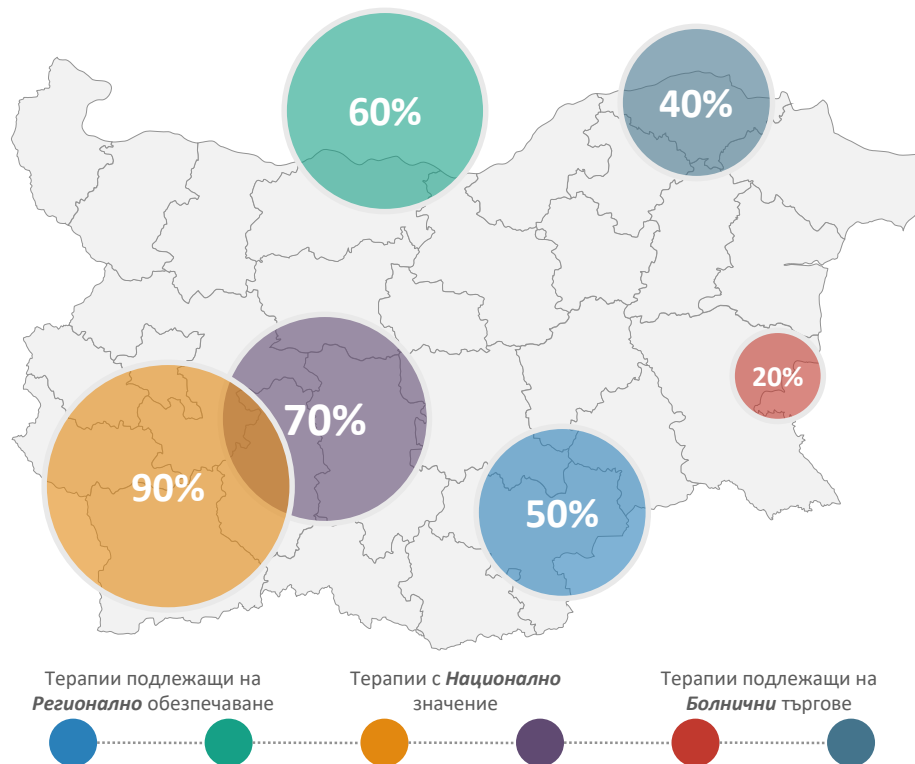
ЦЕНИ

- България е малък Европейски пазар и въпреки това, цените на фармацевтичните продукти са едни от най-ниските в Европа



БИЗНЕС МОДЕЛ

- Улегналият модел „Отстъпка за Обем“ все още има приложение за определени групи медикаменти
- Осигуряване на устойчив стимул за бизнеса да въвежда нови продукти
- По-голямо участие на администрацията там, където пазарът е застрашен и където има основания за намаляване на бюджета



Терапии подлежащи на **Регионално** обезпечаване



Терапии с **Национално** значение

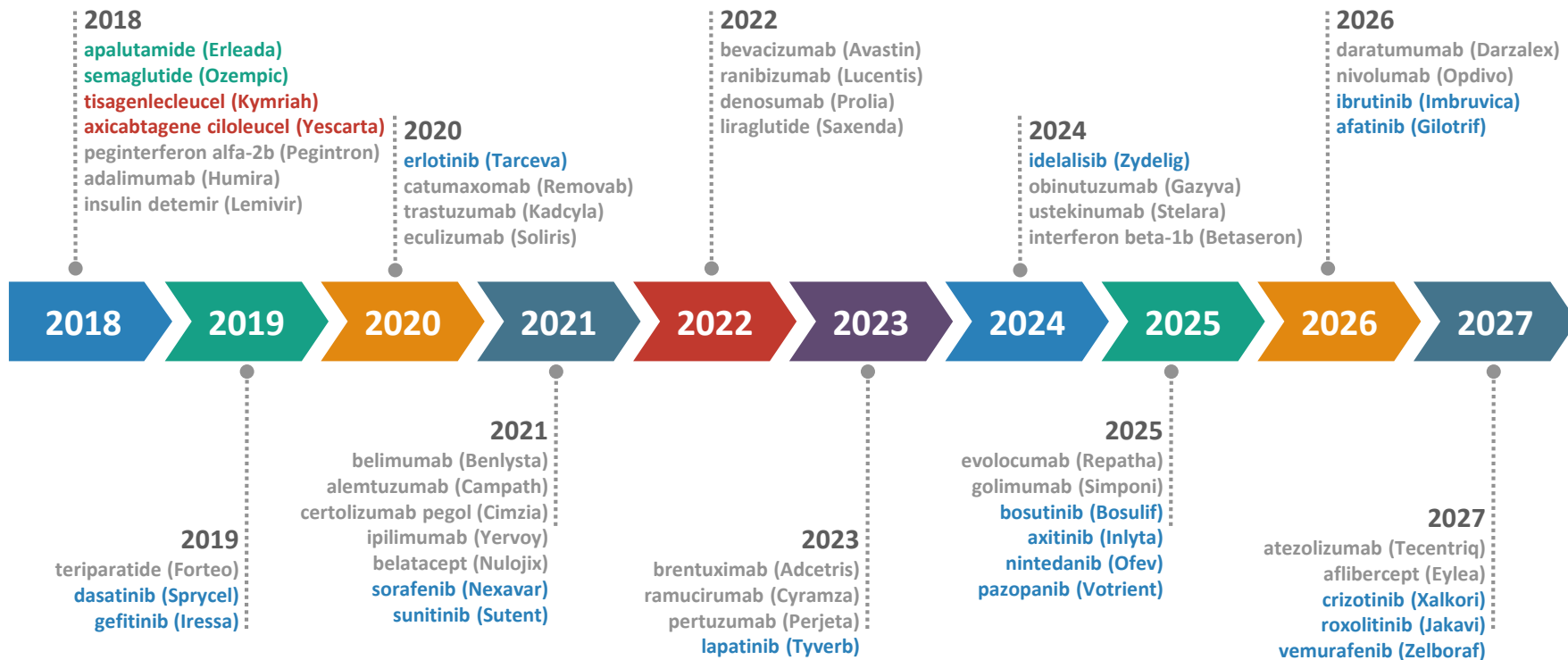


Терапии подлежащи на **Болнични** търгове



Биологични продукти с изтичащи патенти

Възможности за неутрализиране на ефекта от въвеждането на нови и скъпоструващи терапии



■ Биологични продукти с отпадащ патент

■ Киназни инхибитори с отпадащ патент

■ Въвеждане на CAR-T

■ Други нови продукти

Универсални критерии за устойчивост

Ефективното обезпечаване с фармацевтични продукти развива и балансира всичките 6 критерия



Оптимизиране на разходите

1. Намаляването на разходите осигурява достъп до лечение с нови терапии
2. Стимулира иновациите и новите технологии



Представителност

1. Повече участници на пазара гарантира по-голяма устойчивост в обезпечаването
2. Стимулира конкурентността на пазара



Качествени критерии

1. Стимулиращи бизнеса да предлага висококачествени продукти
2. Балансиран подход, дефиниращ конкурентност



Адаптивни срокове

1. Адаптивни срокове за започване на доставките при спечелен търг
2. Търгове отворени към нови продукти

устойчивост



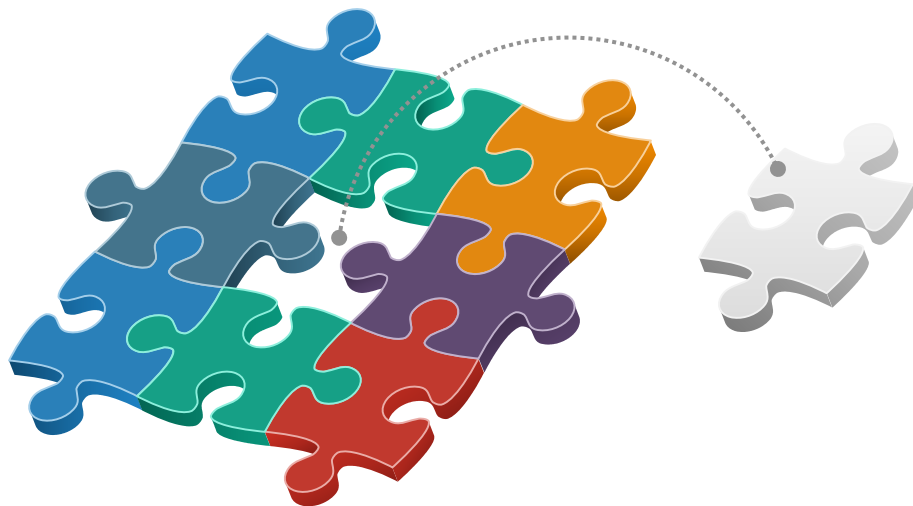
Мерки към лекарите

1. Аргументация при избор на продукт, който не е спечелил търга
2. Запазване на избора за терапевтичен подход



Мерки към пациента

1. Доплащане при избор на медикаменти по неклинични причини, който не е спечелил търга
2. Запазване на избора на терапия за пациента



Въпроси